Afin d’accompagner le développement de son activité, Camfil France recrute un.e Technico-commercial.e pour un poste rattaché administrativement à notre siège social de La Garenne-Colombes (92).

En étroite collaboration avec le Chef des Ventes régional, votre mission sera de vendre et promouvoir des solutions de filtration de l’air, en réponse aux besoins des clients et prospects. Votre territoire s’étendra principalement sur la région Rhône-Alpes et pourra aussi couvrir des départements de quelques régions adjacentes.

**Vos principales responsabilités seront :**

* DEVELOPPEMENT COMMERCIAL : Prospecter et visiter les clients (industries pharmaceutiques, cosmétiques et des bureaux d’études) pour la promotion et la vente des nouveaux produits, répondre aux sollicitations des clients, contribuer à la croissance du portefeuille client.
* SUIVI COMMERCIAL ET TECHNIQUE : Relancer les principaux devis des clients/prospects, transmettre la commande aux services supports, assurer une interface régulière avec les clients, envoyer les documentations techniques aux clients, les renseigner sur les divers aspects techniques liés à la filtration et nos solutions.
* SUIVI ADMINISTRATIF ET REPORTING : Etablir des comptes-rendus via notre CRM, participer à la relance des éventuels impayés.

**Profil recherché :**

* Titulaire d’un Bac +4 ou Bac +5 en école de commerce avec idéalement 3 à 5 ans d’expérience dans l’industrie pharmaceutique ou un Bac +5 Ingénieur CVC (chauffage, ventilation et climatisation) avec une expérience commerciale ;
* Vous disposez de connaissances en techniques de vente, communication externe et avez la maîtrise des outils informatiques (bureautique) ;
* Vous avez le goût pour des ventes techniques et développé si possible des compétences en hydraulique, une expertise en aéraulique, climatisation, thermique ;
* Une connaissance en Clean Process sera un plus ;
* Votre niveau d’anglais est courant ;
* Vous êtes reconnu(e) pour votre adaptabilité / souplesse, aisance relationnelle, capacité à développer votre réseau, diplomatie, expertise, persévérance / combativité, sens du résultat ;
* La connaissance du domaine de la filtration de l’air est un plus

Le poste est à pourvoir en CDI

Rémunération : Selon expérience

Qualification : cadre

Dans le cadre de sa politique RSE, Camfil valorise la diversité au sein de ses équipes. Nous encourageons toutes les candidatures à postuler, quels que soient leurs horizons, leurs expériences, leurs capacités ou leurs perspectives.

Le processus de sélection et d’entretien se déroulant en continu, merci de soumettre votre candidature le plus tôt possible à l’adresse suivante [recrutement.france@camfil.com](mailto:recrutement.france@camfil.com), au plus tard le 15 janvier 2023.